

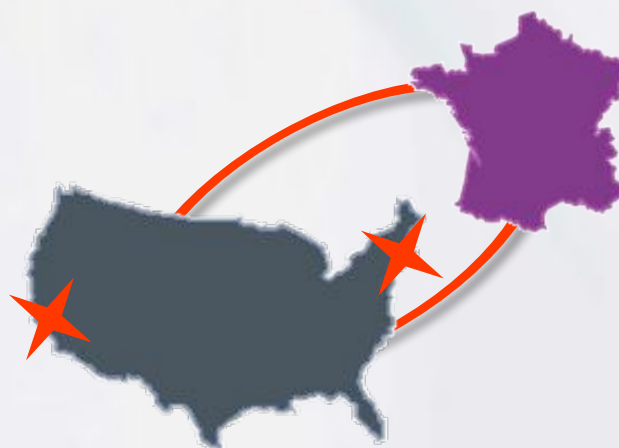


Ambassade de France aux Etats-Unis
Mission pour la Science et la Technologie



Edition 2012

Guide du Candidat



Date limite de dépôt des dossiers
15 Avril 2012



Le programme NETVA est ouvert aux jeunes entreprises innovantes (JEI) et/ou porteuses de hautes technologies, se trouvant encore à un stade d'incubation ou de petite entreprise

C'est un véritable programme de formation et d'exposition pour les JEI présentant un grand potentiel à l'international. **Il ne s'agit pas d'un programme de « business development ».**



Les autres critères de sélection sont les suivants :

- Start-up ou PME avec un CA < 2 M€
- Compétences et motivation de l'entrepreneur
- Nécessité d'approche du marché américain
- Valeur ajoutée du programme par rapport au projet de développement de l'entreprise
- Potentiel de croissance de l'entreprise et retombées attendues en France
- Aspect innovant et/ou hautement technologique des produits

Si les entreprises sont en phase d'incubation, un témoignage d'appui de la part de l'incubateur apportera une valeur ajoutée à la candidature.

Calendrier du programme

- 15 février – 15 avril 2012 : dépôt des candidatures
- Mai : jurys de sélection en France puis aux Etats-Unis
- Juin : annonce des lauréats
- Début juillet : séminaire de préparation en France pour les projets sélectionnés + séminaire de formation candidats
- Juillet – septembre : travail à distance et préparation de la venue aux États-Unis avec un mentor dédié
- Mi-septembre : séjour à Boston ou à San Francisco
Formation entrepreneuriale + rencontres personnalisées + mentoring + participation à des évènements sociaux



Déroulement du programme

Etape 1 : inscription et dépôt des dossiers de candidature

15 février – 15 avril 2012

Durant cette phase, les porteurs de projet s'inscriront et constitueront un dossier de candidature qu'ils rempliront en ligne sur le site internet de NETVA : www.netvafrance.com

Le dossier électronique comporte 3 parties distinctes :

- Un « **executive summary** » ou synthèse de l'entreprise, de son offre, de ses produits/services et de sa stratégie. C'est une partie fondamentale car elle constitue le premier contact avec les jurés, partenaires et contacts potentiels avec votre entreprise. Il convient donc d'y apporter un grand soin. Ce résumé est rédigé en Anglais.
- Un **dossier complet**, en français, permettant d'évaluer le potentiel de l'entreprise. Parmi les éléments à fournir :
 - Coordonnées et compétences du porteur de projet + CV
 - Présentation de l'entreprise et de ses produits / services en quelques mots
 - Marché : cible / concurrence / valeur ajoutée / stratégie de développement
 - L'entreprise à l'international
 - Projet de développement aux États-Unis
- Une **version anglaise simplifiée** du dossier, centrée sur le projet de développement aux États-Unis, et qui reprendra de manière synthétique les motivations et attentes du candidat vis-à-vis du programme NETVA

Les candidats pourront également rajouter des pièces importantes pour le processus de décision : business plan, stratégie, profil des porteurs de projet, etc.

Ces pièces supplémentaires sont importantes pour l'évaluation des dossiers par les jurés.

Etape 2 : sélection par jury franco-américain

Mai 2012

Tous les candidats seront évalués lors d'une première phase de sélection en France. Les projets seront évalués par des experts du développement d'entreprise.

Les finalistes défendront ensuite leur projet devant un jury franco-américain se tenant aux États-Unis. Il sera composé d'entrepreneurs, de chefs d'entreprise, de professionnels de l'accompagnement de jeunes entreprises, d'investisseurs et d'experts scientifiques.

Les lauréats seront déterminés à l'issue du second tour de sélection et avisés immédiatement.

L'objectif du programme NETVA, en 2012, est de retenir 10 lauréats, sous réserve de qualité des projets déposés.



Déroulement du programme



Etape 3 : Journées de préparation et de mise en situation

Juillet 2012

Tous les candidats non-lauréats (sous réserve de places disponibles) seront conviés à une journée de préparation aux marchés américains des hautes technologies, se déroulant à Paris.

Ce séminaire offrira de précieux enseignements sur le **développement d'entreprises de haute technologie aux Etats-Unis**, la culture des affaires et les écosystèmes locaux.

Les lauréats participeront à deux journées de formation personnalisées se déroulant également à Paris, qui prépareront au mieux le séjour aux Etats-Unis :

- **Concepts essentiels** du développement de startups aux États-Unis (stratégie, marketing, financement, etc.)
- **Séances de coaching** individuel par des experts du secteur (investisseurs, consultants, professeurs, etc.)

A l'issue de cette rencontre, chaque lauréat connaîtra la destination de son séjour d'immersion : Boston ou San Francisco.

Durant l'été, un travail préparatoire sur le business plan et la stratégie de l'entreprise permettra d'optimiser la venue aux États-Unis.

Etape 4 : participation à un séjour d'immersion et d'accélération aux Etats-Unis

Septembre 2012

Un « mentor » américain accompagnera chaque lauréat dans sa recherche de partenariats et lui donnera des conseils personnalisés, avant et pendant le séjour d'immersion.

Au programme de la semaine intense aux Etats-Unis :

- **Séminaires de préparation et d'optimisation de leur stratégie d'approche des marchés américains.** Des intervenants experts dans leur domaine viendront présenter des concepts clés de réussite, proposeront des conseils personnalisés aux candidats et leur feront bénéficier de leur retour d'expérience.
- **Rencontres individuelles** avec d'autres entrepreneurs (américains, internationaux et français), des experts du secteur technologique concerné, des professionnels du développement international de startups de haute technologie et avec des acteurs de l'écosystème entrepreneurial local (investisseurs industriels, experts juridiques, conseillers du commerce extérieur, chambre de commerce franco-américaine, etc.).
- **Participation à des événements** (conférences, événements de mise en relation, panels) permettant la mise en valeur des projets des futurs lauréats et éventuellement la création de partenariats futurs.

Dossier de candidature



Vous trouverez ci-dessous les différents éléments à préparer pour votre dossier de candidature.

Nous vous invitons à vous rendre sur le site www.netvafrance.com, à la rubrique « candidature », pour découvrir le dossier de participation et le remplir en ligne.

Partie en Français

Le porteur de projet

- Informations administratives (nom, coordonnées)

Vos compétences

- Position dans l'entreprise
- Participation au capital
- Expérience d'entrepreneur
- Maîtrise de l'anglais
- Expérience aux Etats-Unis

L'entreprise

- Nom / Age / Nombre d'employés
- Chiffre d'affaires
- Secteur d'activité
- Description de l'entreprise
- Histoire de l'entreprise
- Description / stade de développement des produits/services
- Marché / Concurrence / valeur ajoutée
- Stratégie de développement

L'entreprise à l'international

- R&D / vente / production / partenariat
- Budget dédié à l'international
- Stratégie internationale

Projet aux Etats-Unis

- Description du projet / budget
- Contacts / partenariats en cours
- Protection intellectuelle
- Difficultés de développement
- Type de contacts souhaités
- Motivation et impact de NETVA

Partie en Anglais

Executive summary

- A short presentation of your company, its products, objectives and strategy

English application

- Company's data : name, age , revenue, finance
- Company's purpose
- Problem to solve
- Description of the product / technology
- Competitive landscape
- Business Model
- Team
- Financial Goals
- Challenges for US development
- Motivation to participate in NETVA

Les candidats pourront également rajouter des pièces importantes pour le processus de décision : business plan, stratégie, profil des porteurs de projet, etc.

Ces documents sont fortement conseillés pour permettre aux jurys de pouvoir étudier les candidatures en détail.



Frais de participation – Contacts Informations

Frais de participation

L'inscription au programme est entièrement gratuite. En revanche, une participation financière sera demandée aux lauréats afin de couvrir une partie des frais de formation dispensés par les partenaires américains. A titre indicatif, le montant demandé aux lauréats en 2011 était de 1 700€.

Ce que nous prenons en charge

La totalité des frais de mobilité (vol France-Etats-Unis + séjour) est prise en charge par le Ministère des Affaires Etrangères et Européennes. Les responsables locaux de la Mission pour la Science et la Technologie seront chargés de l'organisation logistique de votre séjour.



Pour plus d'informations

Ambassade de France aux Etats-Unis – Mission pour la Science et la Technologie

Consulat général de France à Boston

Antoine Mynard

Attaché pour la Science et la technologie

David Boucard Planel

Attaché Scientifique Adjoint

« Innovation et entrepreneuriat »

Consulat Général de France à Boston

deputy2-inno@ambascience-usa.org - Tel : +1 (617)

Consulat général de France à San Francisco

Thomas Deschamps

Attaché pour la Science et la technologie

Pauline Caumon

Attachée Scientifique Adjointe « Écotechnologies »

Consulat Général de France à San Francisco

pauline.caumon@consulfrance-sanfrancisco.org -

Tel : +1 (415) 591-4834

RETIS Innovation

Céline Delval

Directrice des Programmes Internationaux

Celine.delval@retis-innovation.fr

Sponsors



Partenaires

